**EJERCICIOS UPDATE**

1. Modificar nombre y apellidos 1 de todos los empleados de manera que esté todo en mayúsculas
2. Modificar apellido 1 para pasarlo a minúscula de todos los empleados que tengan valor en apellido 2
3. Modificar apellido 1 y apellido2 para pasarlo a mayúscula de los empleados que trabajen en oficinas de España o Spain y tengan valor en apellido 2
4. Bajar el precio de venta en un 10% de los productos que no se han vendido nunca.
5. Subir el precio de venta de los productos en un 15% de los productos que se han pedido en 2009 por un importe de más de 150€ o que su margen comercial sea menor al 10%.

Nota: MargenAbs = PrecioVenta- PrecioProveedor

Margen%=MargenAbs/PrecioVenta

1. Incremetar en 5% el precio de los productos de los que se hayan vendido más de 100 unidades.
2. Incremetar en 5% el precio de los productos de los que se hayan hecho más de 6 pedidos.
3. Poner en mayúscula el nombre de los clientes que hayan pedido más de 3000€
4. Poner en mayúscula el nombre de los empleados que hayan captado a más de 3 clientes.
5. Cambiar las fechas de previstas de los pedidos a una semana después de las fechas pedido si no tienen fecha prevista o esta es inferior a 2 días
6. Cambiar las fechas de recepción del pedido, si esta es anterior a la fecha pedido, a una semana después de la fecha pedido.